

Service Tilbudsmanager - Jylland, Danmark

Vil du drive professionelle service-tilbud fra første kundekrav til endelig aflevering – og være med til at styrke BWSC's position inden for kedelservice, opgraderinger og langsigtede serviceaftaler?

BWSC – Ever better energy!

Vær med til at skabe fremtidens bæredygtige energisystemer og gør en reel forskel ingen for energiproduktion og energiomstilling.

BWSC er en førende aktør inden for energiproduktion med speciale i service, drift og vedligeholdelse af kraftværker. Vi er i front inden for bæredygtige energiløsninger og samarbejder tæt med førende OEM-partnere om udvikling og opførelse af avancerede Power-to-X-anlæg. Med fokus på kvalitet, innovation og ansvarlig ressourceanvendelse er vi med til at drive den grønne omstilling.

Stillingen

Som Service tilbudsmanager for Jylland får du en central rolle i udarbejdelsen af tekniske og kommercielle tilbud inden for BWSC's produktportefølje. Du vil drive og koordinere tilbudsprocessen for serviceprojekter, opgraderinger, hovedeftersyn, modificeringer og langsigtede serviceaftaler – med fokus på kvalitet, struktur og kundens behov.

Du bliver bindeled mellem kunder og interne fagområder som Engineering, projektledelse, HSE, kvalitet, salg og øvrige kommercielle funktioner. Din opgave bliver at omsætte kundekrav og teknisk input til klare, konkurrencedygtige og professionelt udformede tilbud, der understøtter BWSC's kommercielle position og øger vores vinderchancer.

- Drive tilbudsprocessen fra opstart til aflevering og sikre overholdelse af tidsplaner, kvalitet og interne krav
- Gennemgå og analysere kundekrav, udbudsmateriale og tekniske specifikationer som grundlag for tilbudsstrategi, struktur og indhold
- Udarbejde og kvalitetssikre tilbudsmateriale med input fra relevante interne funktioner
- Omsætte teknisk og kommerciel information til klart, struktureret og kundefokuseret tilbudsindhold
- Deltage i kundedialoger og møder for at afklare krav og understøtte tekniske og kommercielle drøftelser
- Sikre, at tilbudsdocumentationen er komplet, konsistent og i overensstemmelse med BWSC's standarder, skabeloner og visuelle identitet

Kvalifikationer

Vi forestiller os, at du har en solid teknisk forståelse, trives med at koordinere komplekse tilbudsprocesser og kan formidle teknisk information klart til både kunder og interne interessenter.

- Du har en bachelorgrad inden for engineering, eksempelvis maskin-, el- eller marineområdet, eller en tilsvarende teknisk baggrund
- Du har minimum 3 års erfaring med tilbudsarbejde, udbud eller projektering inden for engineering, energi eller tekniske serviceydelser
- Du har solid forståelse for tekniske principper, dokumentation og relevante branchestandarder
- Du kommunikerer stærkt skriftligt på både dansk og engelsk og kan strukturere komplekst indhold til forskellige målgrupper
- Du er rutineret bruger af Microsoft Office, særligt Word og Excel, og har gerne erfaring med dokumentstyringsværktøjer
- Du er struktureret, detaljeorienteret og kvalitetsbevidst med evne til at bevare overblikket under tidspres
- Du tager ejerskab, arbejder selvstændigt og trives i tværfaglige og tværkulturelle samarbejder med mange interessenter

Rejseaktivitet

Du skal forvente regelmæssig rejseaktivitet som en del af rollen. Rejseaktiviteten estimeres til cirka 40 dage om året, primært i forbindelse med kundemøder og projekter i Jylland.

Hvad tilbyder vi?

Når du bliver en del af BWSC, får du mulighed for at bidrage til projekter, der gør en reel forskel for bæredygtighed og miljøansvar. Vi tilbyder en spændende stilling i et dynamisk, kompetent og samarbejdsorienteret arbejdsmiljø med gode muligheder for faglig udvikling og personlig vækst. Vi har en god kantine, fitnessfaciliteter og en aktiv personaleforening, som står bag en række arrangementer og sociale aktiviteter. Vores hovedkontor ligger i Allerød tæt på stationen og kun 30 minutter med tog fra Københavns centrum.

Vi glæder os til at høre fra dig

Vi ser frem til at modtage din ansøgning. Hvis du har spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Head of Service Sales Lars Lundin på lglu@bwsc.dk.

Vi gennemgår ansøgninger og går videre med relevante kandidater løbende, så send gerne din ansøgning hurtigst muligt og senest d. 1. september 2026.

BWSC ønsker at fremme lighed og diversitet. Vi opfordrer alle kvalificerede kandidater til at søge – uanset etnisk baggrund, køn, seksuel orientering, handicap, religion eller alder. Vi anbefaler derfor, at du undlader at angive alder m.m. i dine ansøgningsdokumenter.

Af hensyn til GDPR modtager eller behandler BWSC ikke ansøgninger sendt via e-mail.

Om BWSC

Burmeister & Wain Scandinavian Contractor A/S (BWSC) er en global leverandør af drift, vedligeholdelse og tekniske serviceydelser til kraftværker med stærke ingeniørkompetencer, der hjælper kraftværksejere med at levere renere og mere omkostningseffektiv energi. Vi er eksperter i service, opgraderinger, drift og vedligeholdelse af energisystemer baseret på diesel, naturgas og vedvarende energikilder. Vi hjælper vores kunder med at øge driftssikkerheden og tilgængeligheden i energiproduktionen, forbedre effektiviteten i deres anlæg, integrere fremtidssikrede teknologier og reducere vedligeholdelsesomkostningerne. Hos BWSC arbejder vi sammen med kunder i Europa og resten af verden om at løse udfordringer inden for energilagring, CO2-fangst, Power-to-X og andre centrale områder i energiomstillingen. Vores medarbejdere er kernen i alt, hvad vi gør, og afgørende for de stærke relationer, vi opbygger med vores kunder. Derfor investerer vi i vores medarbejderes udvikling og trivsel for at understøtte virksomhedens fortsatte vækst og succes.

Læs mere om os på vores hjemmeside, www.bwsc.com, hvor du kan læse om vores projekter, strategi og vision hos BWSC.